

ФАВОРИТ ПРЕДСТАВЛЯЕТ: ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ И ВЫСОКОЭФФЕКТИВНЫЙ БАНК С ГИБКОЙ ПОЛИТИКОЙ

Эксклюзивное интервью с Франсуа Рейлем, Генеральным директором банка REYL&Cie, Женева

Господин Рейл, каковы основные этапы роста и качественные показатели Вашего банка на швейцарском и международном рынках?

Ф.Р.- Ключевым фактором роста является по-настоящему коллаборативный и интегрированный подход в отношении наших пяти направлений деятельности: управление капиталом, обслуживание предпринимателей и услуги семейных офисов, корпоративное консультирование и структурирование, услуги по работе с активами и управление активами. Банк продолжает выделяться на фоне конкурентов благодаря своему персонализированному подходу, а также за счет всестороннего управления активами физических и юридических лиц вне зависимости от страны или сферы деятельности. Мы предлагаем широкий спектр услуг для самых требовательных клиентов, и наши относительно скромные размеры выступают залогом гибкости, эффективности и качества обслуживания со стороны наших команд.

В чем именно заключается инновационный характер Вашего банка и каковы Ваши амбиции в отношении будущего?

Ф.Р.- Модель интеграции между нашими пятью направлениями деятельности является действительно инновационной. Это объясняется тем, что на всех организационных уровнях наши команды проводят обсуждения с точки зрения предпринимателей, они выполняют совместную работу, не прибегая к логике «кабинетной системы». В рамках нашей уникальной экосистемы мы продолжаем развивать инновационные услуги с высокой добавленной стоимостью для предпринимателей, семейных офисов и институциональных инвесторов. Чтобы расширить спектр услуг, мы решили налаживать связи и объединять усилия с нашими партнерами, делая ставку на сотрудничество, а не на жесткую конкуренцию. Это отражается в недавнем соглашении о распределении фондовых средств, заключенном с фондом Stouff Capital, а также в учреждении в 2018 году совместно с двумя другими банками сообщества Hermance Capital Partners – инвестиционной структуры, ориентированной на частный рынок, которая предлагает диверсифицированный спектр инвестиционных фондов некотируемых активов. Что касается планов на будущее, мы нацелены на развитие цифровых услуг через проведение амбициозной кадровой политики и реализацию масштабных проектов. Исходя из этой перспективы, Банк взял на себя обязательства по осуществлению значительных инвестиций и налаживанию стратегического партнерства.



François Reyl, CEO of REYL&Cie Bank, speaking as the main sponsor of the "FAVORIT Entrepreneurship Award 2019" - exclusive interview.

REYL Bank continues to stand out from its competitors with its customized solutions, thanks to a 360-degree approach, beyond borders and business segments. Its offer encompasses a wide range of services through five business lines: Wealth Management, Entrepreneur & Family Office Services, Corporate Advisory & Structuring, Asset Services and Asset Management. Innovation lies at the core of REYL: its integrated business model and entrepreneurial spirit permeate all activities. A relatively small size allows REYL teams to be agile, efficient and to offer high quality of service. Entrepreneur & Family Office Services is the business lines that acts as a unique entry point for the UHNW clientele, providing expertise in corporate and family governance and opening the doors to REYL Group's full services platform. REYL chose collaboration over cut-throat competition which allows it to offer services beyond its five business lines. This is reflected in the recent Stouff Capital fund distribution agreement and in the formation in 2018 of Hermance Capital Partners, an investment boutique focusing on private markets, with two other banks. Twice awarded this year for its client service to UHNW, REYL is now beefing up its digital offering, through ongoing major projects and an ambitious recruitment policy.

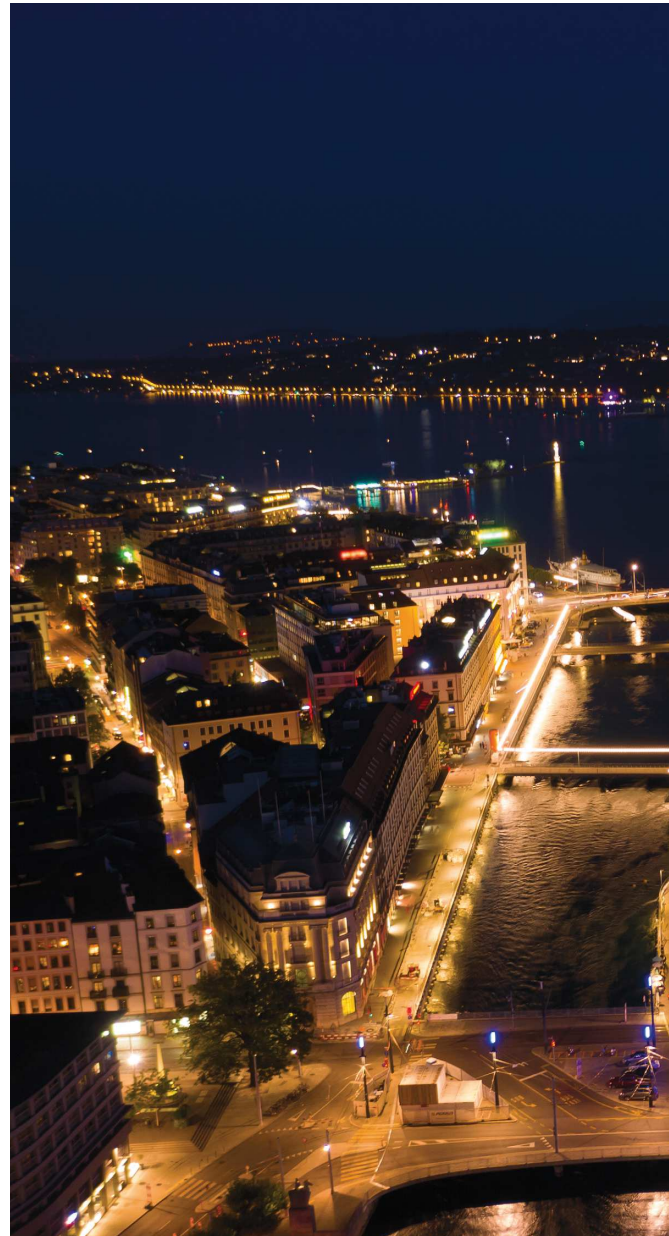
Можете ли Вы поделиться ключевыми факторами успеха и рассказать о преимуществах Ваших услуг, оказываемых, в частности, клиентам с активами сверхвысокой стоимости (UHNW)?

Ф.Р. - Наш отдел по работе с клиентами с активами сверхвысокой стоимости (UHNW) – Обслуживание предпринимателей и услуги семейных офисов – отличается от традиционного банковского семейного офиса. Несмотря на то, что данная служба связана с Группой REYL, доступ к ее сервисам не требует наличия статуса клиента частного банка Группы. Недавняя реструктуризация этого отдела позволяет ему выступать в качестве единого контактного лица для всех служб Группы и предлагать широкий спектр услуг, которые, как правило, рассредоточены на уровне крупных финансовых учреждений. Различные направления деятельности Группы, а именно «Управление капиталом», «Корпоративное консультирование и структурирование», «Услуги по работе с активами» и «Управление активами», предлагаются в кросс-функциональном и интегрированном формате на базе чрезвычайно персонализированного подхода.

Сервис «Обслуживание предпринимателей и услуги семейных офисов» также предлагает экспертную оценку в таких областях, как коммерческое банковское дело, частное банковское обслуживание, кредитование, имущество планирование, юридические консультации, администрирование и управление активами.

Что касается Вашей щедрой поддержки премии FAVORIT Entrepreneurship Award в этом году: можем ли мы истолковать ее как признание полезной роли этого информационного журнала для делового сообщества Швейцарии?

Ф.Р. - Я хотел бы отметить огромную работу коллектива FAVORIT по распространению качественной деловой информации и развитию диалога с русскоязычной читательской аудиторией в Швейцарии. Несмотря на нестабильность глобальной экономической среды, Швейцария в этом смысле отличается особенной устойчивостью и прочностью. Климат политической, правовой, социальной и экономической стабильности, который предлагает страна, способствует развитию инноваций и отчасти объясняет, почему Швейцария регулярно возглавляет





международный рейтинг самых инновационных стран по данным Всемирного экономического форума (ВЭФ) и Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС). Кроме того, Швейцария была признана лучшей страной для работы и проживания в рамках опроса экспатриантов из 163 стран, проведенного в 2019 году.

Сталкиваетесь ли Вы с какими-либо постоянными трудностями в работе с Россией и странами СНГ? Как Вы реагируете на эти проблемы?

Ф.Р.- Сложный международный банковский рынок, на котором мы работаем, непрерывно ставит перед нами одну проблему за другой. Мы много лет работаем с клиентами с активами сверхвысокой стоимости (UHNW) из России и стран СНГ в области управления активами и диверсифицированных портфелей, предоставления кредитов и консультаций по имущественному планированию. Мы понимаем их ожидания и работаем вместе, чтобы разработать дифференцированные и персонализированные решения, которые, с одной стороны, отвечают нашим соответствующим правилам, и, с другой стороны, учитывают особенности русскоязычных клиентов, связанные с местом их проживания или гражданством.

Можете ли Вы дать нам более подробную информацию о полученных Вами в этом году премиях, присуждаемых в банковском секторе?

Ф.Р.- В течение первого полугодия 2019 года банк REYL & Cie был награжден дважды. Европейская премия Wealth Briefing European Awards была вручена нашей клиентской службе, а наград Private Banking & Wealth Management Awards мы удостоились за заслуги в сфере обслуживания клиентов UHNW на европейских рынках. Эти награды символизируют признание швейцарского и международного банковского сообщества в отношении качества и результативности предоставляемых нами услуг, а также лояльности и профессионализма наших команд.